PLARA DEFENSE & SECURITY CONSULTING

Katalog usług

Doradztwo dla sektora obronnego i dual-use. Dziewięć obszarów wsparcia – każdy można zamówić osobno.

Koncesje · Kontrola eksportu i WSK · ITAR i EAR · Jakość i AQAP · Bezpieczeństwo informacji · Postępowania zakupowe · Finansowanie · Strategia

Wersja 2.0 · 20 października 2026
PLARA Sp. z o.o. · ul. Marszałka J. Piłsudskiego 74/320, 50-020 Wrocław, woj. dolnośląskie, POLAND
KRS 0000471696 · VAT UE / NIP: PL8982204279
plara@plara.eu · +48 726 745 666 · www.plara.eu

Jak pracujemy

Diagnoza, plan, realizacja uzgodnionego zakresu i przeglądy. Zakres dobieramy do potrzeb – nie trzeba zamawiać całego programu.

Diagnoza i plan

Dla firm, które chcą ustalić wymagania i kolejność działań. Zakres może obejmować ocenę luk, priorytety oraz plan dalszych prac.

Wybrane wdrożenie

Dla firm, które potrzebują wsparcia w konkretnym obszarze. Zakres może obejmować dokumentację, procedury, szkolenie i sprawdzenie gotowości.

Stałe wsparcie

Dla firm rozwijających działalność i potrzebujących regularnych konsultacji lub przeglądów. Zakres, dostępność i limity ustalamy w umowie.

S01 · Audyt gotowości

Audyt gotowości do sektora obronnego

Przed podjęciem inwestycji sprawdzamy wymagania dla wybranego produktu, odbiorcy i rynku. Otrzymują Państwo ocenę luk oraz plan działań, który pomaga ustalić priorytety, odpowiedzialności i kolejność wydatków.

CO PAŃSTWO OTRZYMUJĄ

Raport z uzgodnionych obszarów, lista luk i plan dalszych działań z opisem założeń.

WKŁAD PO STRONIE KLIENTA

Opis planowanej działalności i rynków, informacje o procesach, lokalizacjach oraz istniejących systemach.

S02 · Koncesje

Przygotowanie do koncesji MSWiA na wytwarzanie lub obrót

Ustalamy wymagany zakres działalności, dokumentację i warunki organizacyjne oraz infrastrukturalne. Wspieramy przygotowanie wniosku i obsługę postępowania. Decyzję podejmuje organ koncesyjny.

CO PAŃSTWO OTRZYMUJĄ

Mapa obowiązków i wymaganych opinii, uzgodniona dokumentacja oraz wsparcie w toku postępowania.

WKŁAD PO STRONIE KLIENTA

Dane spółki i lokalizacji, plan czynności oraz informacje potrzebne do ustalenia klasyfikacji produktów – przekazane uzgodnionym kanałem.

S03 · WSK i kontrola eksportu

Wdrożenie WSK i kontroli eksportu w firmie

Porządkujemy procesy kontroli obrotu z zagranicą i dopasowujemy Wewnętrzny System Kontroli do działalności firmy. Określamy odpowiedzialności, zasady weryfikacji transakcji oraz prowadzenia ewidencji.

CO PAŃSTWO OTRZYMUJĄ

Procedury, podział odpowiedzialności, narzędzia weryfikacji i ewidencji oraz szkolenie zespołu w uzgodnionym zakresie.

WKŁAD PO STRONIE KLIENTA

Mapa transakcji, rynków i ról, obecne procedury oraz osoby odpowiedzialne za sprzedaż, logistykę i zgodność.

S04 · ITAR i EAR

Doradztwo w zakresie ITAR i EAR

Pomagamy ustalić właściwy reżim kontroli i zakres jurysdykcji dla produktów, oprogramowania oraz technologii. Wymagania zależą m.in. od odbiorcy, zastosowania i kierunku transferu.

CO PAŃSTWO OTRZYMUJĄ
Udokumentowane przesłanki analizy, zasady dostępu do technologii i lista dalszych działań w uzgodnionym zakresie.

WKŁAD PO STRONIE KLIENTA
Informacje o pochodzeniu, klasyfikacji producenta, łańcuchu dostaw i planowanej transakcji – przekazane uzgodnionym kanałem.

S05 · Jakość i AQAP

Przygotowanie systemu jakości do wymagań kontraktów Defence

Sprawdzamy wymagania przyszłego odbiorcy i wykorzystujemy procesy, które już działają w firmie. Wspieramy wdrożenie właściwych wymagań ISO i AQAP oraz przygotowanie do audytów.

CO PAŃSTWO OTRZYMUJĄ
Analiza wymagań kontraktowych, lista zmian w systemie zarządzania jakością oraz dokumentacja i przygotowanie do uzgodnionej oceny.

WKŁAD PO STRONIE KLIENTA
Aktualna dokumentacja systemu, dostępne wyniki audytów i wymagania odbiorcy lub projekt kontraktu.

S06 · Bezpieczeństwo informacji

Bezpieczeństwo informacji w firmach sektora obronnego

Oceniamy ryzyka związane z dostępem i obiegiem informacji. Pomagamy uporządkować zasady ochrony, odpowiedzialności i potrzeby szkoleniowe.

CO PAŃSTWO OTRZYMUJĄ
Ocena ryzyka, zasady dostępu i obiegu informacji oraz plan usprawnień i szkolenia w uzgodnionym zakresie.

WKŁAD PO STRONIE KLIENTA
Ogólna mapa obiegu informacji, role, wymagania klientów i obecne procedury. Dokumentację udostępniają Państwo tylko uzgodnionym kanałem.

S07 · Przetargi i kontrakty

Wsparcie w postępowaniach zakupowych sektora obronnego

Pomagamy ocenić zasadność udziału w postępowaniu, uporządkować wymagania i przygotować ofertę. Analizujemy obowiązki wykonawcy oraz ryzyka realizacji kontraktu.

CO PAŃSTWO OTRZYMUJĄ
Macierz wymagań, ocena gotowości oferty i lista ryzyk kontraktowych w uzgodnionym zakresie.

WKŁAD PO STRONIE KLIENTA
Dokumentacja postępowania, zakres kompetencji i zasobów, plan udziału partnerów oraz założenia oferty.

S08 · Finansowanie

Finansowanie projektów Defence i dual-use

Porównujemy instrumenty finansowania właściwe dla charakteru projektu i statusu przedsiębiorstwa. Sprawdzamy warunki, kwalifikowalność, ryzyka i harmonogram przygotowania dokumentów.

CO PAŃSTWO OTRZYMUJĄ

Porównanie instrumentów, ocena warunków udziału i plan przygotowania dokumentacji w uzgodnionym zakresie.

WKŁAD PO STRONIE KLIENTA

Opis projektu, etap rozwoju, budżet, status przedsiębiorstwa i plan finansowania własnego.

S09 · Strategia i rozwój

Strategia wejścia i rozwoju na rynku obronnym

Pomagamy wybrać segmenty rynku i rolę firmy w łańcuchu dostaw. Porządkujemy kompetencje, wymagania potencjalnych odbiorców i działania potrzebne do rozwoju sprzedaży.

CO PAŃSTWO OTRZYMUJĄ

Profil kompetencji dostawcy, wybrane segmenty, plan działań rynkowych i sposób obsługi szans sprzedażowych.

WKŁAD PO STRONIE KLIENTA

Oferta firmy, moce i zasoby, dotychczasowe rynki, założenia budżetowe oraz cele rozwoju.

Wycena i termin. Zakres, cenę i harmonogram prac określamy w ofercie po rozpoznaniu potrzeb. Wycena zależy m.in. od produktów, rynków, lokalizacji, stanu dokumentacji i zakresu wdrożenia. Terminy postępowań urzędowych i ocen zewnętrznych zależą również od właściwych instytucji.

Granice usługi. Usługi realizujemy w zakresie uzgodnionym w ofercie i umowie, z uwzględnieniem właściwych przepisów, uprawnień i pełnomocnictw. Rozstrzygnięcia organów, wyniki certyfikacji, przyznanie finansowania i wybór wykonawcy pozostają poza kontrolą PLARA.

Poufność. W pierwszym kontakcie prosimy nie przesyłać informacji niejawnych, kontrolowanych danych technicznych ani tajemnic przedsiębiorstwa. Sposób przekazania dokumentacji ustalimy odrębnie.